

クラウド型調達・支出管理ソリューション (Business Commerce Network)

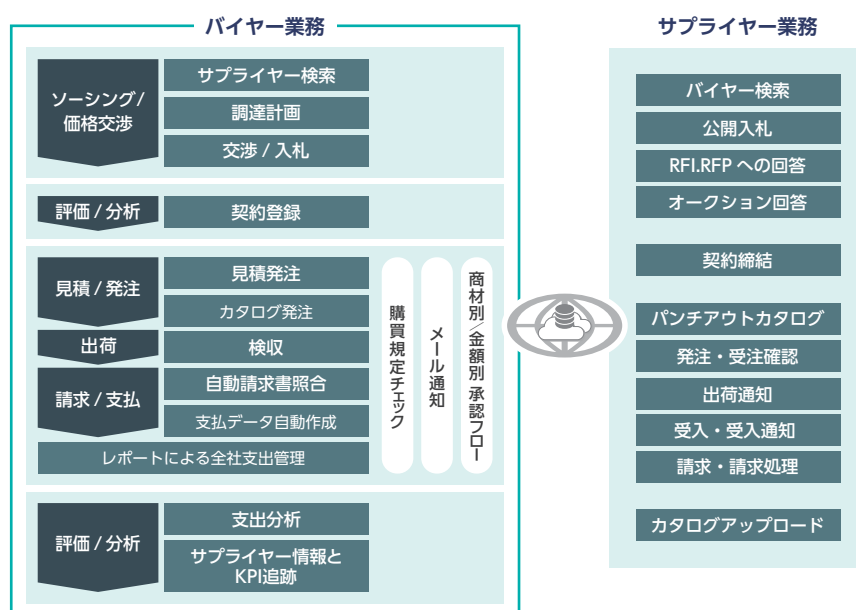
SAP Ariba

SAP Ariba® は、クラウド型の調達・支出管理ソリューションと企業間電子商取引(B2B)ネットワーク“SAP Business Network※”を提供するシステムサービスです。同領域では、世界最大規模のシェアを誇ります。

SAP Aribaは、サプライヤ管理・ソーシング・契約管理の調達プロセスと、見積・発注・検収・請求の購買プロセスを網羅し、加えて分析機能を持ちます。SAP Business Networkでは、購買プロセス全般にわたってサプライヤーと連携することが可能です。 ※旧Ariba Network

SAP Ariba 概要

- B2Bネットワークと融合した調達・支出管理ソリューション
- 多言語・多通貨に対応
- 必要な機能コンポーネントをオンデマンドで提供
- 各種レポート機能も充実
- クラウドサービスのため、インフラ構築・運用から解放
また、自社サーバーへの不特定多数の外部サプライヤーからのアクセスなしに、取引先の選定(交渉、契約行為)が行え、一連の調達業務の実行が可能
- サプライヤーは、無償でSAP Business Networkの利用が可能



SAP Ariba の導入効果

1 価格交渉・支出統制のサポート

- 商材コード・分類レベルで、全社の支出と調達プロセスを見える化
- 集中・集約購買を支える全社情報基盤として活用可能
- サプライヤーの評価に関するデータの蓄積とレポートで「見える化」実現

2 調達業務の効率化

- 感覚的に使える優れた操作性
- 電子承認による迅速な調達の実行
- 例外発生時以外は自動処理
- サプライヤーとのあらゆる商取引を、B2Bネットワークで連携

3 コンプライアンス対応

- プロセスの公正化・見える化
- 社内規定・取引ルールをシステムでチェック

SAP Ariba

SAP Ariba ソリューション 一覧

SAP Aribaは、バイヤー向けとサプライヤー向けのソリューション群があり、それぞれ、単体でも導入できるソリューションで構成されています。B-EN-Gは、多数の導入実績を踏まえ、SAP Aribaの豊富なソリューションラインナップからお客様の要件に合ったソリューションの選定をいたします。

調達ソリューション

サプライヤーリスク Supplier Risk

サプライヤー管理 Supplier Lifecycle Performance (SLP)

ソーシング Sourcing

契約管理 Contracts

購買ソリューション

発注・検収・請求 Buying and Invoicing (B&I)

直接材ソリューション

発注・検収・請求 Commerce Automation (CA)

直接材特化の業務シナリオ Supply Chain Collaboration (SCC)

B-EN-GのSAP Ariba導入支援

SAP Ariba 導入成功における重要なポイントは下記です。

- 標準機能を最大限に活用
- 運用を見据えたシンプルな業務フロー・システム設定
- 適切なスコープ設定と展開プラン

B-EN-Gは、20社以上の導入経験を反映した、お客様用の各種導入支援資料をご用意しています。

1. SAP Aribaの製品機能・操作資料
2. コンフィグレーション(システム設定)を、短い期間で決めるための資料
3. 周辺システムとのデータ連携をスムーズに進めるための資料

これらを用いて、お客様にSAP Aribaソリューションを充分にご理解いただきます。業務運用や、支出削減の戦略といった目標達成までのアプローチ方法等の検討に集中できる環境・状況を作ります。

また、日本のお客様が求める「SAP Aribaを活用するためのツール」の開発、そして、SAP ERP導入知見を活かし、周辺システムとの連携も含め、購買分野の最適な全体設計をします。



ソリューション事業本部： 〒100-0004 東京都千代田区大手町1-8-1 KDDI大手町ビル 電話:03-3510-1622

関西支店： 〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島6-1-1 新大阪プライムタワー4階 電話:06-6390-1205

SAPおよび記載のSAP製品は、SAP SEの商標または登録商標です。
その他の記載の社名・製品名は各社の商標または商標登録です。